

TAUX DE RÉUSSITE GLOBAL : 83%
TAUX DE SATISFACTION DU CFA : 88%
TAUX D'INSERTION GLOBAL : 90%

BLOCS DE COMPÉTENCES VISÉS LORS DE LA FORMATION

Possibilité de valider un ou des blocs de compétences

RNCP37717BC01 - Prospecter un secteur de vente

RNCP37717BC02 - Accompagner le client et lui proposer des produits et des services

Certifications professionnelles enregistrées au RNCP en correspondance partielle :

RNCP31677BC01 - Arrêter, contrôler et présenter les comptes annuels

RNCP31677BC02 - Etablir et contrôler les déclarations fiscales

RNCP31677BC03 - Mettre en œuvre des outils d'analyse et de prévisions de l'activité de l'entreprise

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES ET D'ÉVALUATION

En présentiel et/ou distanciel

Alternance entre théorie et pratique

Formation en situation de travail (AFEST)

Évaluations en CCF et/ou ponctuelles

- Mise en situation professionnelle
- Entretien technique
- Entretien final

STATISTIQUES

- Année d'obtention de la certification : 2021
- Nombre de certifiés : 592
- Nombre de certifiés à la suite d'un parcours vae : 4
- Taux d'insertion global à 6 mois (en %) : 79
- Taux d'insertion dans le métier visé à 6 mois (en %) : 70
- Taux d'insertion dans le métier visé à 2 ans (en %) : 68

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le conseiller commercial vend des produits, des prestations de services ou des solutions d'une entreprise. Il prospecte des entreprises et des particuliers, selon le plan défini, via des outils de communication numériques ou en face à face afin de développer son portefeuille client et le chiffre d'affaires de l'entreprise.

POURSUITES D'ÉTUDES

- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client
- BTS Management des Unités Commerciales
- BTS Technico-Commercial
- ...

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Conseiller commercial
- Attaché commercial
- Commercial
- Prospecteur commercial
- Délégué commercial
- ...

PRÉ-REQUIS

Pas de prérequis

16 MOIS - RNCP 37717 - NIVEAU 4 FICHE PUBLIÉE LE 11/07/23

CERTIFICATEUR : MINISTÈRE DU TRAVAIL DU PLEIN EMPLOI ET DE L'INSERTION

DÉTAILS DE LA FORMATION

- Présence d'un(e) référent(e) handicap et d'un(e) assistant(e) de formation sur site
- Calendrier de formation sur demande
- Intégration à tout moment dans l'année sur étude du dossier
- Individualisation du parcours de formation

MOYENS TECHNIQUES

- SELF
- Salles de cours et d'informatique
- Ordinateur portable et/ou tenue professionnelle fournis

TARIFS

En contrat d'apprentissage et de professionnalisation, le coût de la formation est pris en charge à 100% par l'OPCO de l'entreprise (Autre statut nous consulter)

DURÉE DE LA FORMATION

En centre de formation le nombre d'heures total sur 12 mois est de 650H

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

Délais : réponse sous 5 jours maximum

Modalités : Ci-dessous le QR code ou le lien

BESOIN D'UN PARCOURS ADAPTÉ ?

Veuillez contacter notre référente Handicap :

nadege.anseume@cfatrajectoire.fr

Tél : 01 88 62 00 30

Pour + d'information scannez le Code QR



POSTULER SUR NOTRE SITE INTERNET

OU

www.cfatrajectoire.fr



TAUX DE RÉUSSITE / 2021 : ND% / 2022 : ND% / 2023 : ND% NOUVELLE FORMATION

Pour nos formations niveau 3 :

Taux d'interruption en cours de formation : 00% / Taux de rupture des contrats d'apprentissage conclus : 00%

Taux d'insertion professionnelle après 1 an sortants 2021 : 00%

Pour plus d'éléments statistiques et connaître les plus-values établissements : <https://www.inserjeunes.education.gouv.fr>

Décembre 2024



CFA Trajectoire - Proxima

Contacts pour une formation :

01 88 62 00 30

contacts@cfatrajectoire.fr

www.cfatrajectoire.fr